

商談力向上で販路開拓を図りたいすべての事業者様へ

自慢の商品を売り込むために必要なこと！

商談力向上セミナーのご案内

事業継続のカギは営業力・販売力の強化にあります。

営業力・販売力強化のためにバイヤーへの商談に力を入れている事業所も多いのではないのでしょうか。展示会や商談会などの場で成約を高めるためには、自社の現状と商談相手について理解を深め、バイヤーから求められる商品とバイヤーへの効果的な商談方法を把握しておくことが重要です。

本セミナーでは、商談経験が豊富な講師が流通業界の現状から商談に必要な対応までをお伝えします。

■期 日：令和元年 12 月 25 日(水) セミナー 16:00 ~ 17:30

※セミナー終了後交流会を開催いたします。(会費 1 人 3,000 円)

■会 場：ささや 上田市中央 2-15-12 TEL.0268-22-0128

■定 員：70 名 会員事業所の方の聴講は無料です。

■内 容：・マーケティングの 4 つのステップ×商談・展示会

- ・展示会出展に向けて準備すべきポイント
- ・ブースづくりの事例紹介
- ・商談を加速させる各種ツール
- ・展示会出展後に取り組むべきこと
- ・質疑応答



講師プロフィール：グローバルマーケティング株式会社 代表 今井進太郎 氏

抱負で実践的なノウハウで「売れる仕組み」を構築し売り上げ増大に導くことを得意としている。マーケティングを基礎から学べるセミナーを主催するなどセミナー・講演活動にも積極的に取り組んでいる。(中小企業診断士・一級販売士)

■申 込：FAX (25-5577) または E-mail (info@ucci.or.jp) にて 12 月 16 日までに
お申込みください。

■お問合せ先：上田商工会議所 中小企業相談所 TEL.22-4500

主 催：上田商工会議所・上田市商工会・真田町商工会

12/25 商談力向上セミナー受講申込書 FAX25-5577

事業所名	所在地	参加者名	役 職

交流会参加の有無 (会費 1 人 3,000 円) 参 加 ・ 不参加 ※いずれかに○してください

※ご記入いただいた個人情報については今後上田商工会議所が行う講習会のご案内に利用させていただく場合があります。